



le cnam

SAINT-
ASPAIS
MELUN

CAMPUS Saint-Aspais

36 rue Saint-Barthélemy
CS 20179 – 77007 MELUN Cedex

LICENCE GENERALE COMMERCE-VENTE MARKETING DIGITAL EN ALTERNANCE

(contrat d'apprentissage / contrat de professionnalisation)



RNCP 35924 – Conservatoire National des Arts et des Métiers – Date d'enregistrement : 24/09/2021

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Mettre en œuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise,
- Commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise
- Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial
- Utiliser les principaux outils contractuels applicables à la vente et à la distribution
- Assurer des fonctions d'encadrement terrain de forces de vente ;
- Participer à la mise en œuvre d'un dispositif de veille concurrentielle ;
- Utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale
- Mettre en œuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale.

PROGRAMME DE LA FORMATION

- Négociation et management des forces de vente
- Anglais professionnel
- Comptabilité et contrôle de gestion
- Initiation à la gestion de la relation client
- Initiation au marketing B to B
- Règles générales du droit des contrats
- Veille stratégique et concurrentielle
- Marketing électronique, marketing digital
- Stratégie de communication multicanal
- Management des organisations

METHODES MOBILISEES

(Cours en présentiel)

- Etudes de cas , Mise en situation, conduite de projet
- Méthode expositive : Exposé, cours magistral.

MODALITE D'EVALUATION

- Partiels écrits et/ou oraux selon les unités d'enseignements (fin de chaque unité d'enseignements)
- Contrôle de connaissance (oral ou écrit) en cours de formation selon les unités d'enseignement
- Rapport d'activité professionnelle et soutenance
- Les soft skills sont évalués en entreprise. Les compétences, les connaissances et activités du référentiel sont évaluées au Campus

Tarifs

Formation gratuite pour l'apprenti.e (prise en charge par les OPCO)
L'apprenti.e est rémunéré.e selon son âge et son niveau de formation
Coût contrat sur 12 mois : 6570euros HT

Pour tout renseignement vous pouvez nous contacter au :
01-60-56-59-59

Par mail : info.campus@institutionsaintaspais.fr.

Mise à jour : Mai 2024



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap "sous réserve que la situation de santé de la personne soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2005)

Pour plus d'informations : contacter notre référent handicap :
j.rubalec@institutionsaintaspais.fr

DURÉE DE LA FORMATION : 525h de cours en centre de formation

RYTHME DE L'ALTERNANCE : 2 jours en formation, 3 jours en entreprise

METIERS ET LIEUX D'ACTIVITES

Débouchés professionnels :

- Responsable commercial
- Chargé(e) de clientèle, Directeur Clientèle
- Chargé(e) de développement
- Chargé(e) d'affaires
- Chef de produit
- Chargé(e) d'étude marketing

Secteurs d'activités :

L'apprenti(e) exercera son activité dans toute forme d'organisation – artisanale, commerciale ou industrielle, associative, publique – proposant des biens ou des services avec une démarche commerciale ou de communication.

PRÉREQUIS

Niveau de diplôme requis: diplôme de niveau 5 du domaine tertiaire (BTS, DUT, titre certifié équivalent).

CONDITION D'ADMISSION

Inscription définitive assujettie à la signature du contrat

Sélection sur dossier, entretien de motivation

DÉLAI ACCÈS

Inscriptions de février à septembre.

Début de la formation : Septembre

Fin de la formation : Septembre de l'année suivante.

SUITE DE PARCOURS ET PASSERELLES

- Intégration en Master Universitaire, en école spécialisée ou école de commerce.
- Au cours de la 1ère année de formation, entre septembre et décembre, il est possible de se réorienter vers une autre formation dispensée par le CFA. Conditionnée par le nombre de places disponibles, cette intégration sera validée après un entretien avec le responsable de la formation visée et l'étude de votre dossier.
- Au Campus Saint-Aspais, possibilité de poursuite vers le Mastère Management du Développement Commercial.

EQUIVALENCE ECTS

• **60 ECTS une fois le diplôme validé.**

- Niveau de sortie: 6 (BAC + 3).

TAUX DE RÉUSSITE

- 94% de réussite promotion 2023



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap "sous réserve que la situation de santé de la personnes soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2005)

Pour plus d'informations : contacter notre référent handicap :
j.rubalec@institutionsaintaspais.fr

Tarifs

Formation gratuite pour l'apprenti.e (prise en charge par les OPCO)
L'apprenti.e est rémunéré.e selon son âge et son niveau de formation
Coût contrat sur 12 mois : 6570euros HT

Pour tout renseignement vous pouvez nous contacter au :
01-60-56-59-59

Par mail : info.campus@institutionsaintaspais.fr.

Mise à jour : Mai 2024