



**SAINT-
ASPAIS**
MELUN

istec
BUSINESS SCHOOL . PARIS

BACHELOR DÉVELOPPEUR COMMERCIAL ET MARKETING
Titre RNCP niveau 6 en alternance
DIPLOVIS DÉVELOPPEUR COMMERCIAL ET MARKETING
(contrat d'apprentissage et de professionnalisation)



RNCP 37974 – ISTECS – Date d'enregistrement : 14/09/2023

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Négociation et développement commercial

- Créer ou gérer une TPE dans un contexte national, en ayant défini préalablement son business model et son business plan.
- Assurer avec succès le développement de cette entreprise en cohérence avec son business plan.
- Concevoir, organiser, déployer et piloter l'activité de façon à satisfaire aux attentes du marché par une offre produits ou services adaptée, et définir les conditions d'une activité pérenne.

Marketing digital et communication

- Maîtriser des méthodes et outils spécifiques du digital.
- Mettre en perspective les outils digitaux dans le cadre d'une activité en multi et omnicanal, en B to B et B to C.
- Créer et développer une activité digitale pour tout organisme commercial ou associatif.
- Gérer avec pertinence les réseaux sociaux et une communauté en adéquation avec la stratégie relationnelle ou transactionnelle de l'entreprise.

Finance et gestion d'entreprise

- Interpréter les documents comptables et financiers d'une entreprise, évaluer sa santé financière et proposer des recommandations stratégiques pour améliorer sa rentabilité et sa solvabilité.
- Etablir, suivre, et contrôler les budgets, identifier les écarts entre les prévisions et les réalisations, et proposer des actions correctrices ou d'optimisation.

- Identifier, évaluer et prioriser les risques financiers auxquels l'entreprise est exposée, et mettre en place des stratégies et des instruments de couverture pour les limiter.
- Diriger et motiver une équipe financière, gérer des projets transversaux liés à la finance et la gestion, et collaborer efficacement avec d'autres départements (par exemple, les ressources humaines, le marketing, la production).

Entrepreneuriat et leadership responsable

- Conceptualiser une idée d'entreprise, élaborer un plan d'affaires solide, lever des fonds et lancer une nouvelle entreprise.
- Guider une équipe ou une organisation tout en tenant compte des aspects éthiques, sociaux et environnementaux dans la prise de décision.
- Encourager et gérer l'innovation au sein d'une organisation, piloter le changement de manière efficace et inclusive.
- Communiquer efficacement l'identité, la vision et les valeurs d'une entreprise aux parties prenantes internes et externes, et les engager dans une démarche collective.

Management and international business

- Concevoir, organiser, déployer et piloter une activité commerciale ou marketing à l'international.
- Communiquer et gérer des situations professionnelles en langue anglaise.
- Développer une stratégie marketing, commerciale ou de communication avec une dimension internationale ou dans un environnement international en prenant en compte l'interculturel.



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap «sous réserve que la situation de santé de la personnes soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2005)

Pour plus d'informations : contacter notre référent handicap :
a.bernard@institutionsaintaspais.fr

Tarifs

Formation gratuite pour l'apprenti.e (prise en charge par les OPCO)
L'apprenti.e est rémunéré.e selon son âge et son niveau de formation
Coût contrat sur 12 mois : 7873 euros HT

Pour tout renseignement vous pouvez nous contacter au :
01-60-56-59-59

Par mail : postbts.campus@institutionsaintaspais.fr

CARACTERISTIQUES DE FORMATION

- Marketing / Marketing International
- Commerce - Vente
- Communication
- Stratégie Relation Client omnicanale
- Finance - Comptabilité
- Management d'équipe / Management interculturel
- Entrepreneuriat
- Droit & Ressources Humaines

METHODES MOBILISEES

(Cours en présentiel et en distanciel)

- Etudes de cas Soutenances et présentations orales, QCM, Mises en situations

MODALITES D'EVALUATION

Contrôle continu des connaissances avec évaluation individuelle sur chaque cours renvoyant au bloc de compétences. Évaluation formative ou sommative des compétences démontrées lors de travaux de groupes sur différents projets

Modalités d'évaluation : Evaluations écrites et orales sur connaissances acquises, études de cas, rapport et soutenance de mission en entreprise, production d'un dossier complet sur un projet entrepreneurial de création d'une entreprise réelle ou fictive

Les Soft Skills sont évalués en entreprise. Les compétences et les connaissances et activités du référentiel sont évalués au campus

DURÉE DE LA FORMATION :

500h de cours en centre de formation

RYTHME DE L'ALTERNANCE

1 semaine en formation, 2 semaines en entreprise

EQUIVALENCE ECTS

- 60 ECTS une fois le diplôme validé.
- Niveau de sortie : 6 (Bac+3)

METIERS ET LIEUX D'ACTIVITES

Débouchés professionnels :

- Business developer,
- Key account manager
- Manager de point de vente
- Responsable des ventes
- Chef de projets
- Responsable des partenariats

Secteurs d'activités :

L'apprenti(e) exercera son activité dans toute forme d'organisation.

PRÉREQUIS

- Niveau de diplôme requis : diplôme de niveau 5.

CONDITIONS D'ADMISSION

- Inscription définitive assujettie à la signature du contrat
- Sélection sur dossier, entretien de motivation

DÉLAI ACCÈS

- Inscriptions de février à septembre.
- Début de la formation : Septembre année N
- Fin de la formation : Septembre année N +1

SUITE DE PARCOURS ET PASSERELLES

- Intégration en Master Universitaire, en école spécialisée ou école de commerce.
- Au cours de la 1ère année de formation, entre septembre et décembre, il est possible de se réorienter vers une autre formation dispensée par le CFA. Conditionnée par le nombre de places disponibles, cette intégration sera validée après un entretien avec le responsable de la formation visée et l'étude de votre dossier.
- Au campus : possibilité de poursuite vers le Mastère Manager du Développement Commercial

TAUX DE RÉUSSITE

- 100% de réussite promotion 2024



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap «sous réserve que la situation de santé de la personnes soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2005)

Pour plus d'informations : contacter notre référent handicap :
a.bernard@institutionsaintpays.fr

Tarifs

Formation gratuite pour l'apprenti.e (prise en charge par les OPCO)
L'apprenti.e est rémunéré.e selon son âge et son niveau de formation
Coût contrat sur 12 mois : 7873 euros HT

Pour tout renseignement vous pouvez nous contacter au :
01-60-56-59-59

Par mail : postbts.campus@institutionsaintpays.fr

Mise à jour Mars 2025