



**SAINT-
ASPAIS
MELUN**



CAMPUS Saint-Aspais

36 rue Saint-Barthélemy
CS 20179 – 77007 MELUN Cedex



MANAGER DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL en alternance

Titre certifié RNCP de niveau 7

(contrat d'apprentissage / contrat de professionnalisation)

RNCP34627 – LYCEE ENS GEN TECHNO GUSTAVE FLAUBERT – Date d'enregistrement : 29/05/2020

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Analyser les enjeux stratégiques de l'entreprise
- Déployer la stratégie commerciale de l'entreprise
- Gérer un portefeuille clients et le développement commercial
- Piloter la performance commerciale
- Manager et gérer des relations professionnelles avec l'écosystème

PROGRAMME DE FORMATION

En Bac +4

- Management stratégique – 35 heures
- Finance d'entreprise – 42 heures
- Audit commercial - 21 heures
- Stratégie commerciale - 21 heures
- Prospection commerciale - 14 heures
- Communication / supports commerciaux - 14 heures
- Négociation commerciale approfondie - 49 heures
- Social selling - 21 heures
- Négociation à l'international - 28 heures
- Droit des contrats et droit numérique - 14 heures
- Direction commerciale et management par les processus- 21 heures
- Performance commerciale - 31,5 heures
- Challenge Commercial - 21 heures
- Intelligence sociale - 17,5 heures
- Communication événementielle – 10,5 heures
- Gestion de projet - 28 heures
- Anglais professionnel - 42 heures
- Soft Skills - 21 heures

En Bac +5

- Entrepreneurat - 35 heures
- Challenge commercial – 21 heures (optionnel)
- Vision socio-culturelle internationale – 28 heures
- Business model / Business plan – 14 heures
- Stratégie des comptes cibles - 17,5 heures
- Management - 24,5 heures
- Marketing - 28 heures
- Etude de marché - 7 heures
- Droit numérique - 14 heures
- Négociation commerciale spécifique - 21 heures
- Négociation à l'international - 28 heures
- Appel d'offres - 14 heures
- Rentabilité commerciale - 7 heures
- Recrutement - 7 heures
- Marché financiers - 7 heures
- Management commercial – 3.5h
- Gestion de projet - 14 heures
- La marque employeur - 7 heures
- Anglais professionnel / TOEIC- 42 heures
- Soft Skills - 70 heures
- Intelligence artificielle - 7 heures
- Ressources humaines - 7 heures
- Entretien de recrutement – Préparer son entrée sur le marché du travail - 7 heures

METHODES MOBILISEES

- Exposé, conférence, cours magistraux, mise en situation, étude de cas, conduite de projet
- Classe inversée
- Cours en présentiel et en distanciel

Formation ouverte aux personnes en situation de handicap «sous réserve que la situation de santé de la personnes soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2005)

Pour plus d'informations : contacter notre référent handicap :
a.bernard@institutionsaintaspais.fr

Tarifs

Formation gratuite pour l'apprenti.e (prise en charge par les OPCO)
L'apprenti.e est rémunéré.e selon son âge et son niveau de formation
Coût contrat sur 12 mois : 7341 euros HT
Pour tout renseignement vous pouvez nous contacter au :
01-60-56-59-59

Par mail : postbts.campus@institutionsaintaspais.fr

Mise à jour Mars 2025



MODALITES D'EVALUATION

- Mémoire professionnel
- Contrôle continu
- Études de cas, dossier professionnel
- L'ensemble des blocs doit être validés pour obtenir le titre.

Description des modalités d'acquisition de la certification par capitalisation des blocs de compétences et/ou par correspondance :

Le jury de certification d'un bloc de compétences diffère du jury d'attribution du titre. Le titre est constitué de blocs de compétences regroupant des compétences. Le jury de certification approuve ou pas chaque bloc de compétences au vu des résultats des différentes évaluations ainsi que le mémoire professionnel. Il examine et convoque, quand cela est nécessaire, le candidat. Un Procès-Verbal est signé par le jury. La certification de chaque bloc est acquise définitivement. Le jury d'attribution du titre approuve ou pas l'ensemble des blocs de compétences et le mémoire professionnel (Hors VAE). Pour obtenir la validation de la certification : Pour les candidats hors VAE : Validation intégrale des blocs de compétences et du mémoire professionnel.

CONDITIONS D'ADMISSION

- Sélection sur dossier, entretien de motivation.
- Inscription définitive assujettie à la signature du contrat

DÉLAI ACCÈS

- Inscriptions de février à septembre.
- Début de la formation : Octobre.
- Fin de formation : Septembre n+2

RYTHME DE L'ALTERNANCE : 1 semaine/Mois

DURÉE DE LA FORMATION : 910h

- Année1 au CFA : 455 h
- Année 2 au CFA : 451 h30

METIERS ET LIEUX D'ACTIVITES

Débouchés professionnels :

- Manager du développement commercial
- Développeur commercial grands comptes
- Développeur commercial B to B
- Commercial grands comptes
- Responsable grands comptes
- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur technico-commercial
- Ingénieur commercial
- Ingénieur des ventes
- Business developer
- Manager commercial grands comptes (Key Account Manager)

Secteurs d'activités :

- Toute entreprise ayant un service commercial

PRÉREQUIS

- Bac + 3 validé avec 180 crédits ECTS de spécialité commerce
- Mastère 2 : Bac + 4 validé avec 240 crédits ECTS

EQUIVALENCE ECTS

- 180 ECTS une fois le diplôme validé
- Niveau de sortie: 7 (Bac+5)

TAUX DE RÉUSSITE

- Ouverture rentrée 2024



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap « sous réserve que la situation de santé de la personnes soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2005)

Pour plus d'informations : contacter notre référent handicap :
a.bernard@institutionsaintspais.fr

Tarifs

Formation gratuite pour l'apprenti.e (prise en charge par les OPCO)
L'apprenti.e est rémunéré.e selon son âge et son niveau de formation
Coût contrat sur 12 mois : 7341 euros HT
Pour tout renseignement vous pouvez nous contacter au :
01-60-56-59-59

Par mail : postbts.campus@institutionsaintspais.fr

Mise à jour Mars 2025